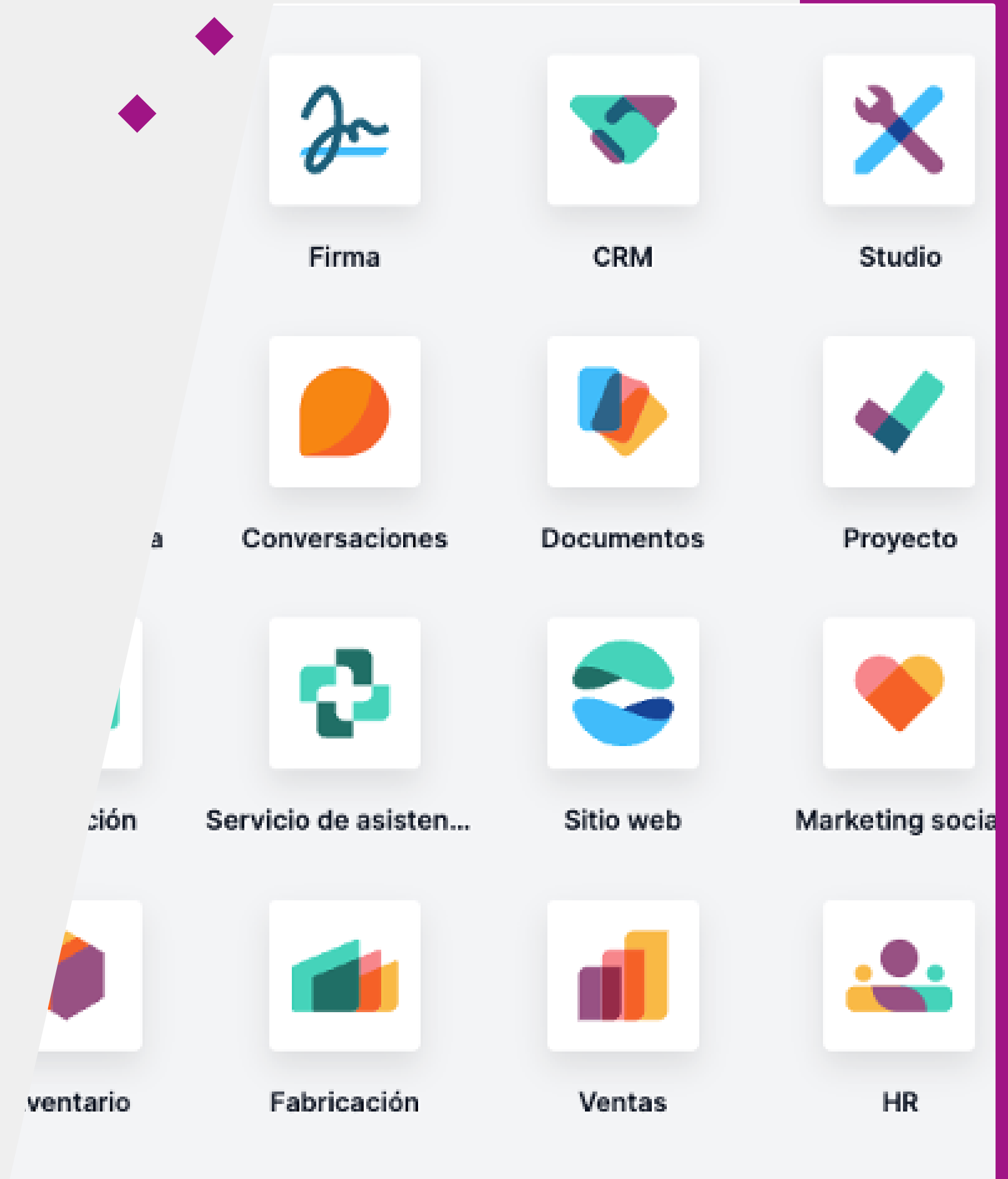




مشروع اودو-ODOO

مقدم بواسطة / ديلفا برو



نظرة عامة

01

من نحن

02

القيم

03

الاهداف

04

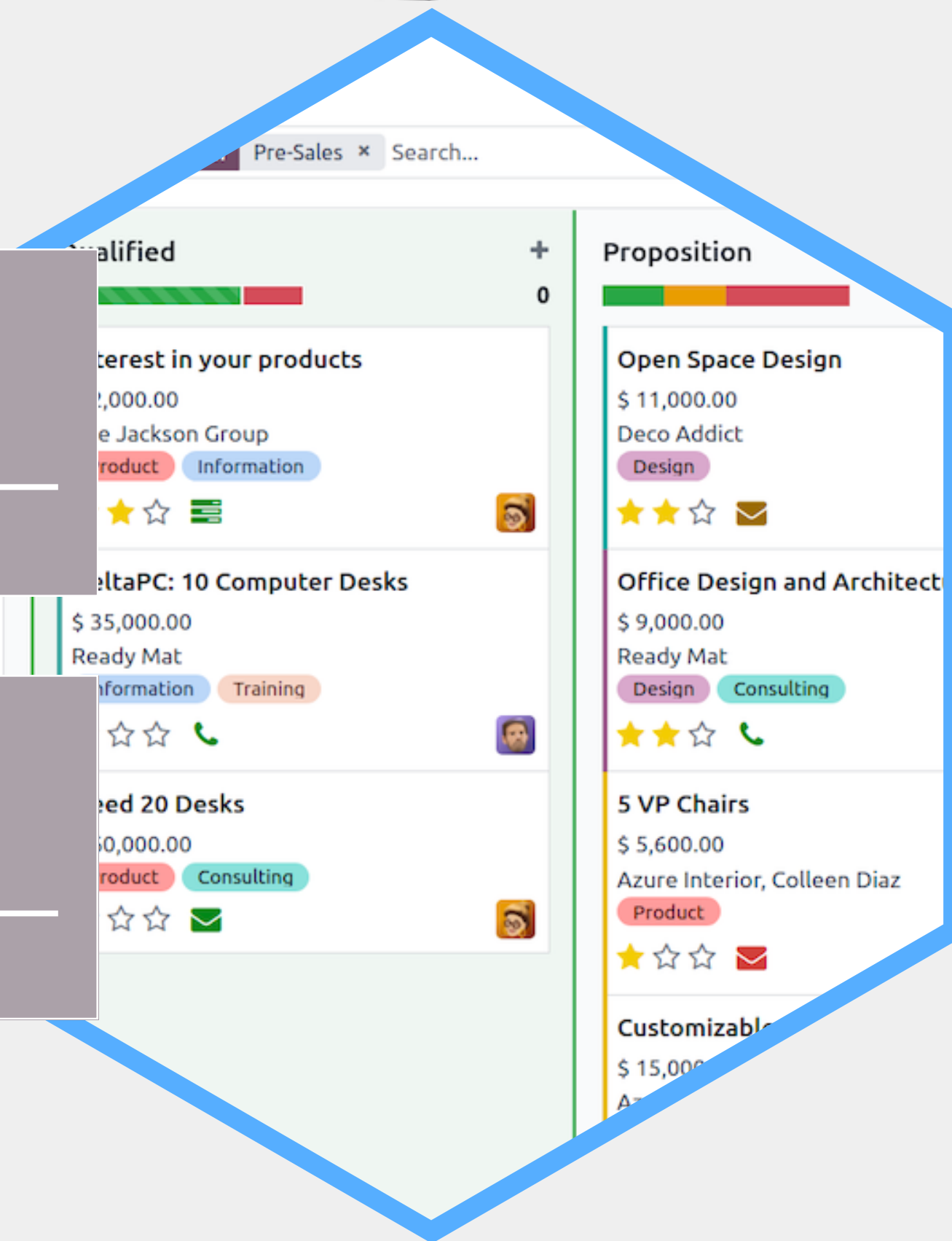
طريقة العمل

05

شركائنا

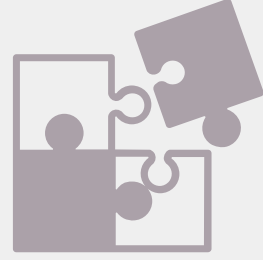
06

المضمون





من نحن



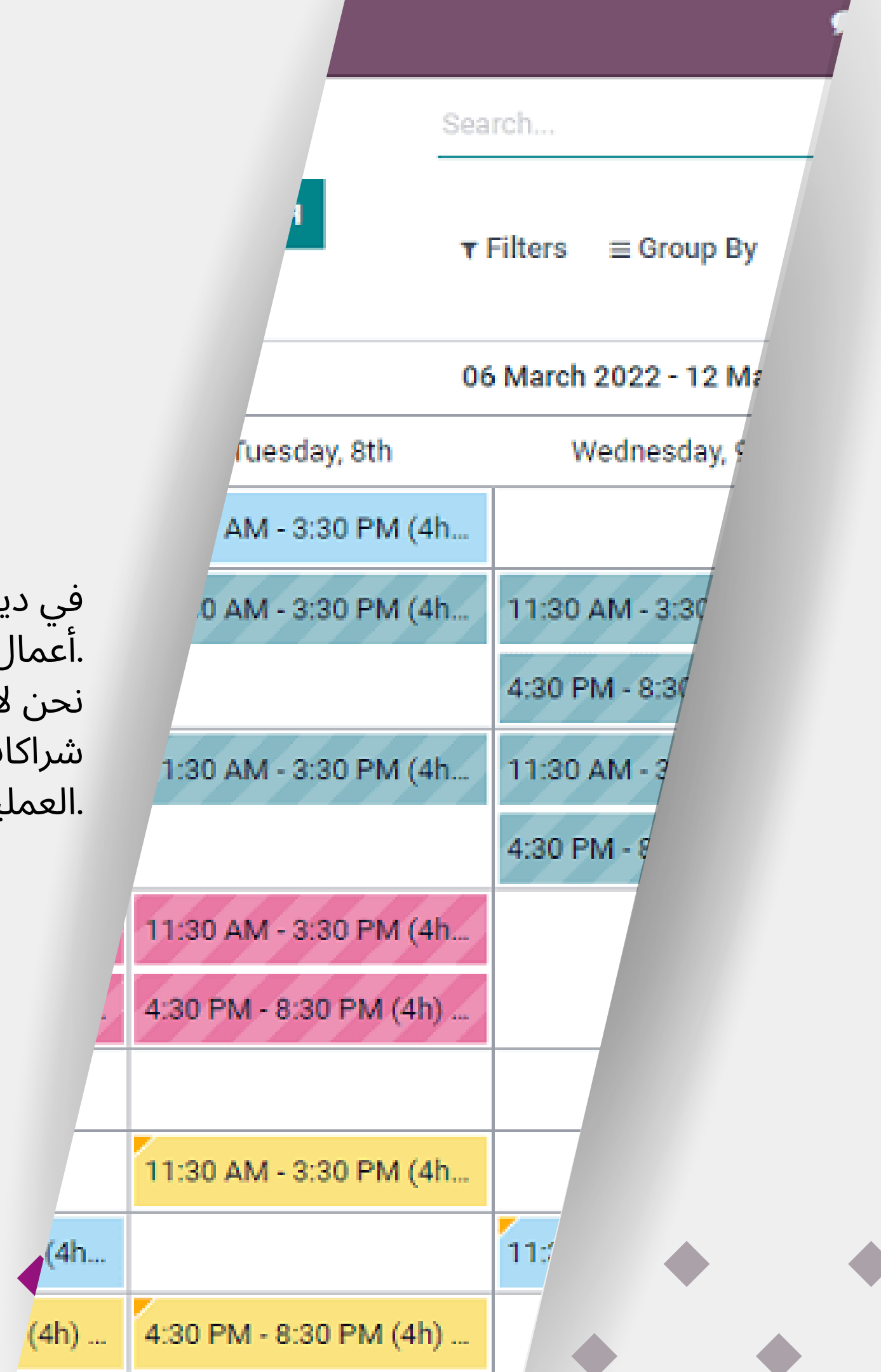
مقدمة

ديلفا برو هي شركة تقنية حديثة تركز على مساعدة الشركات على النمو من خلال حلول رقمية ذكية. نحن متخصصون في نظام اودو إي آر بي، وهو منصة قوية وشاملة لإدارة الأعمال، ونقدم خدمات متكاملة حوله تشمل الإعداد، التخصيص، وتطوير التطبيقات.



لماذا نحن

في ديلفا برو، نؤمن بأن نجاحك يبدأ من أنظمة أعمال فعالة وبيانات دقيقة. نحن لا نقدم حلولاً برمجية فحسب، بل نبني شراكات تقنية استراتيجية تساعدك على تبسيط العمليات وتحقيق أهدافك.



قيمنا



نحن نُقدّر الابتكار، والنزاهة، ونجاح العميل – ونحرص دائماً على تقديم أعمالنا بدقة وهدف واضح. يقودنا في عملنا مبدأ الشفافية، والجودة، والالتزام بتحسين المستمر.

01 الابتكار – نتبنى حلولاً ذكية ورؤى مستقبلية مصممة خصيصاً لكل عميل

02 النزاهة – نعمل بأمانة وشفافية واحترافية

03 الجودة – نقدم أعمالاً عالية المستوى وموثوقة تحقق نتائج حقيقية

04 نجاح العميل – نلتزم بمساعدة عملائنا على النمو والازدهار





الأهداف والغايات

النمو

نهدف إلى تحقيق نمو مستدام من خلال تحسين خدماتنا باستمرار وتوسيع قاعدة عملائنا. نركز على النجاح طويل المدى عبر الابتكار، والمرونة، ورضا العملاء

رضا العملاء

رضا العملاء هو جوهر كل ما نقوم به — نستمع، ونتكيف، ونتجاوز التوقعات. نقيس نجاحنا بثقة عملائنا وولائهم

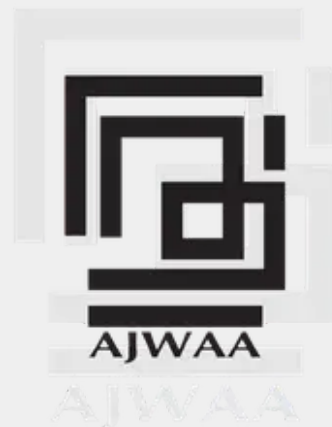
طريقة مراحل العمل



أبرز شركاء النجاح



شركة بن إسحاق

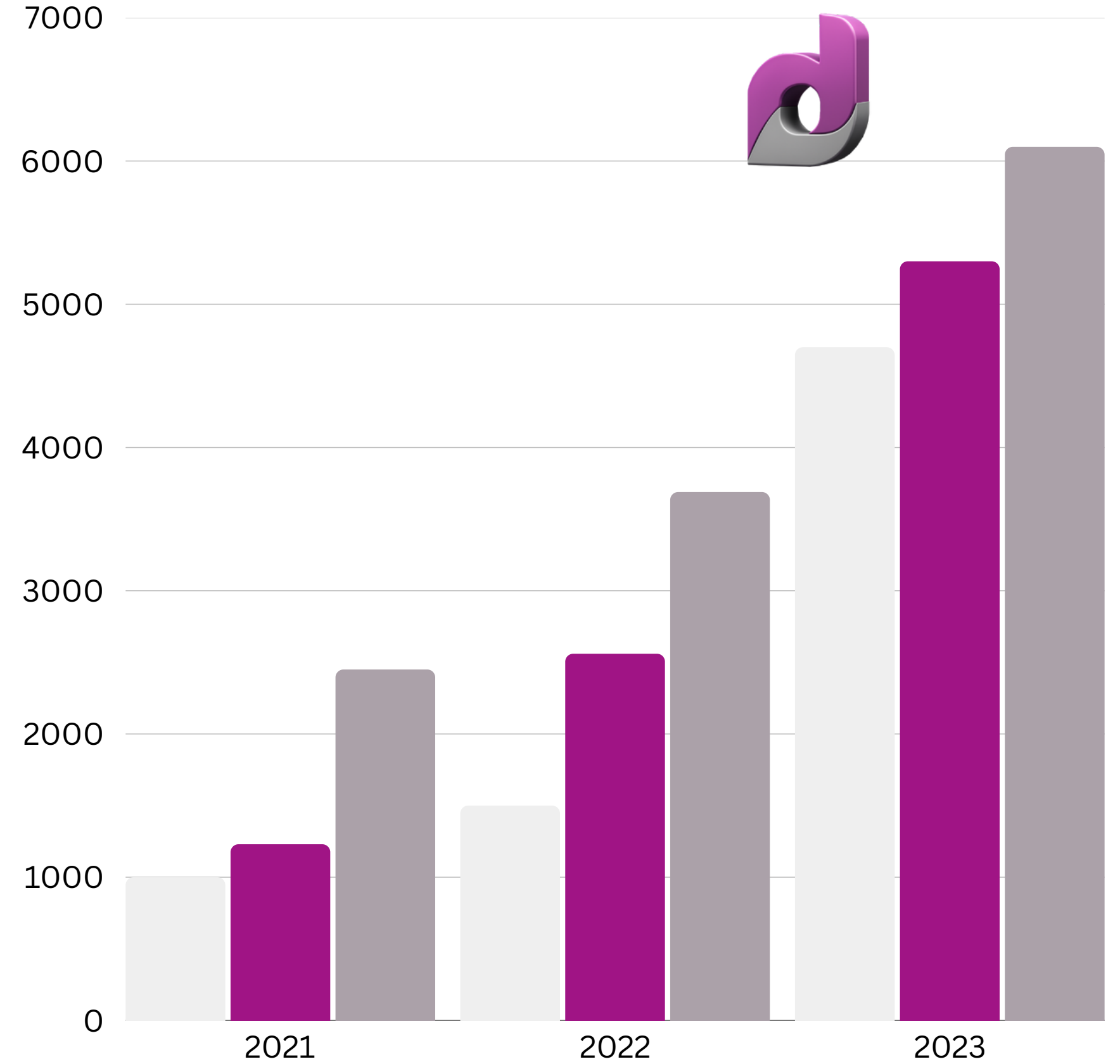


سمسم الارض



لماذا تختار اودو ؟

حل متكامل شامل
يجمع جميع عملياتك (المبيعات، المخزون، المحاسبة، المشاريع...) في نظام واحد كامل
واجهة سهلة الاستخدام
تصميم بسيط وسلس يمكن لفريقك تعلمه واستخدامه بسرعة
مرونة وحدات النظام
اختر فقط التطبيقات التي تحتاجها وقم بتفعيلها مع نمو عملك
فعالية من حيث التكلفة
يقدم ميزات قوية بدون التكاليف العالية للأنظمة التقليدية
قابل للتخصيص
نظام مفتوح المصدر يمكن تفصيله بدقة حسب احتياجاتك
ملائم للعمل عن بُعد
يعمل عبر الإنترنت على أي جهاز ومن أي مكان



المقارنة



ERP Systems Comparison

Feature	أودو Odoo	ساب SAP	Oracle
مفتوح المصدر Open source	✓	✗	✗
Customizable	✓	✓	✓
تكلفة منخفضة Low cost	✓	✗	✗
سهولة الاستخدام Ease of use	✓	✗	✗
Enterprise-ready	✓	✓	✓
Full Integration	✓	✓	✓
Scalable	✓	✓	✓
Technical Support	✓	✓	✓
International Compliance	✓	✓	✓
Third-party Integration	✓	✗	✓

علاقة العملاء في اودو



نمّ مبيعاتك وابن علاقات قوية مع العملاء باستخدام Odoo CRM يساعدك نظام إدارة علاقات العملاء في أودو (Odoo CRM) على تتبع العملاء المحتملين، وإغلاق الفرص البيعية، والحصول على توقعات دقيقة – كل ذلك من خلال منصة قوية وسهلة الاستخدام.

الميزات الرئيسية ✓

إدارة العملاء المحتملين:
التقاط وتقييم وتأهيل العملاء المحتملين من قنوات متعددة بما في ذلك الموقع الإلكتروني، البريد الإلكتروني، والمكالمات.

تصوّر خط المبيعات (Pipeline):
إدارة الفرص البيعية عبر واجهة كانبان (Kanban) بالسحب والإفلات لنقل الصفقات بين المراحل بكفاءة.

تتبع الأنشطة:
جدولة الاجتماعات، وتسجيل المكالمات، ومتابعة العملاء من خلال التذكيرات المدمجة.

تكامل البريد الإلكتروني ووسائل الاتصال:
تتبع تاريخ التواصل مع العملاء المحتملين والحاليين تلقائيًا من مكان واحد.

تقارير فورية:
مراقبة أداء المبيعات، ونسب التحويل، وأنشطة الفريق من خلال لوحات تحكم ذكية.

دعم الفرق المتعددة:
إدارة فرق مبيعات متعددة أو مناطق أو فروع مع تحكم كامل في صلاحيات الوصول.

المبيعات في اودو



أغلق الصفقات بشكل أسرع وإِدِر خط المبيعات بكفاءة

يُعد Odoo Sales منصة حديثة وبديهية تساعد فريق المبيعات على إنشاء عروض الأسعار، وإدارة الطلبات، وتبسيط عملية البيع بالكامل – من العميل المحتمل إلى الدفع. تم تصميمه لزيادة الإنتاجية، ورفع معدلات التحويل، وتقديم تجربة سلسلة للعملاء.

الميزات الرئيسية ✓

منشئ عروض الأسعار:

أنشئ وأرسل عروض أسعار احترافية خلال ثوانٍ باستخدام قوالب قابلة للتخصيص.

التوقيع الإلكتروني والموافقة عبر الإنترنت:

اسمح للعملاء بمراجعة عروض الأسعار والموافقة عليها إلكترونياً، لتسريع دورة البيع.

إدارة أوامر المبيعات:

حوّل عروض الأسعار إلى طلبات مبيعات وتابع تنفيذها بنقرات بسيطة.

قوائم الأسعار والخصومات:

إدارة تسعير مرّن يشمل قوائم أسعار مخصصة وسياسات خصم مختلفة لكل عميل.

تكامل مع كتالوج المنتجات:

أضف المنتجات أو الخدمات أو خطط الاشتراك مباشرة من الكتالوج إلى عروض الأسعار.

تقارير لحظية:

احصل على رؤى فورية حول أداء المبيعات، وتوقعات الإيرادات، وسلوك العملاء.

المشتريات في اودو



حسّن عملية الشراء وإدارة الموردين بسهولة

ييسر Odoo Purchase سير عمل الشراء من خلال أتمتة طلبات العروض (RFQs)، وإدارة علاقات الموردين، ومنحك التحكم الكامل في عمليات الشراء. تم تصميمه لمساعدتك في تقليل التكاليف، وتحسين أداء الموردين، وضمان تجديد المخزون في الوقت المناسب.

الميزات الرئيسية ✓

طلبات العروض (RFQ):
أنشئ وأرسل طلبات عروض بسهولة إلى عدة موردين وقارن عروضهم.

أوامر الشراء:
حوّل طلبات العروض المعتمدة إلى أوامر شراء بنقرة واحدة.

إدارة الموردين:
احتفظ بملفات تعريف مفصلة للموردين، وتاريخ الأسعار، وأداء التسليم.

قواعد إعادة الطلب الذكية:
أتمتة أوامر الشراء بناءً على حد أدنى للمخزون والطلب المتوقع.

دعم العملات المتعددة وقوائم الأسعار:
تعامل مع موردين دوليين مع تحويلات عملات تلقائية وقوائم أسعار مرنة.

مراقبة الفواتير والمطابقة ثلاثية الطرق:
مطابقة الطلبات، والإيصالات، والفواتير لمنع التكرار أو الأخطاء.

المخزون في اودو



إدارة مخزون حديثة لتحكم وتتبع كامل

يقدم لك Odoo Inventory نظام إدارة مستودعات سريع ومرن وعالي الكفاءة. سواء كنت تدير مخزنًا صغيرًا أو عملية لوجستية معقدة تشمل عدة مستودعات، يمنحك أودو الرؤية الكاملة والأدوات اللازمة لإدارة المنتجات، وتتبع الحركات، وتحسين العمليات اللوجستية.

الميزات الرئيسية ✓

تتبع المخزون في الوقت الفعلي:
راقب مستويات المخزون، والشحنات الواردة، والتسليمات الصادرة لحظة بلحظة.

دعم المستودعات والمواقع المتعددة:
إدارة عدة مستودعات ومناطق ومواقع تخزين بشفافية كاملة.

مسح الباركود:
سرّع العمليات باستخدام الباركود في الانتقاء، والتعبئة، وتعديلات المخزون.

المسارات والقواعد المتقدمة:
أتمتة حركات المخزون باستخدام قواعد الدفع/السحب، والتوصيل المباشر، والنقل العابر (cross-docking).

تقييم المخزون وطرق التكاليف:
دعم لطرق FIFO، وLIFO، والمتوسط المرجح – متكامل بالكامل مع المحاسبة.

العد الدوري والتعديلات:
تخطيط وتنفيذ جرد المخزون دون التأثير على سير العمليات.

المحاسبة في أودو



قم بتبسيط عملياتك المالية باستخدام وحدة المحاسبة القوية في أودو.
محاسبة أودو هي حل متكامل وسهل الاستخدام يبسط إدارتك المالية ويمنحك تحكماً فورياً في أداء شركتك.

الميزات الرئيسية ✓

القيود اليومية التلقائية:

إنشاء قيود محاسبية تلقائياً من المبيعات، والمشتريات، والعمليات الأخرى.

التسوية البنكية الذكية:

مطابقة كشف الحساب البنكي مع المعاملات بسهولة باستخدام اقتراحات مدعومة بالذكاء الاصطناعي.

دعم العملات المتعددة:

إدارة المعاملات بعملات متعددة مع تحديثات تلقائية لأسعار الصرف.

إدارة الضرائب:

تهيئة ضريبية مرنة لدعم ضريبة القيمة المضافة، والضريبة المقتطعة، والضرائب المخصصة مع الامتثال الكامل.

التقارير الفورية:

الوصول الفوري إلى الميزانيات العمومية، وتقارير الأرباح والخسائر، وتدفق النقد، والتقارير الأخرى باستخدام فلاتر ديناميكية.

فواتير العملاء والموردين:

إنشاء الفواتير وإرسالها وتتبعها بسهولة، مع دعم تكامل الدفع عبر الإنترنت.

جاهزية للتدقيق:

احفظ سجلاتك نظيفة وقابلة للتتبع، وجاهزة للتدقيق في أي وقت.

المشاريع في اودو



خطط، وتتبع، ونفّذ مشاريعك بكفاءة

يُعد Odoo Project أداة قوية وسهلة الاستخدام لإدارة جميع أنواع المشاريع – من تتبع المهام البسيطة إلى إدارة المشاريع متعددة المراحل والمعقدة. يساعد الفرق على البقاء منظمين، والتعاون في الوقت الحقيقي، والالتزام بالمواعيد بثقة.

الميزات الرئيسية ✓

عرض كانبان ومخططات جانت:

تصور تقدم المشروع باستخدام لوحات كانبان البديهية ومخططات جانت التفصيلية.

إدارة المهام:

إنشاء المهام، وتعيين أعضاء الفريق، وتحديد المواعيد النهائية، وتتبع التقدم بسهولة.

تتبع الوقت:

تسجيل ساعات العمل القابلة للفوترة وغير القابلة للفوترة مباشرة من المهام أو عبر تطبيق الهاتف المحمول.

أدوات التعاون:

التعليق، ومشاركة المستندات، والتواصل مع أعضاء الفريق داخل كل مهمة.

المراحل والمعالم:

تحديد مراحل المشروع والمعالم الرئيسية لتتبع الأهداف وجدول التسليم.

وصول العملاء:

مشاركة تحديثات المشروع مع العملاء عبر بوابة العملاء لتحقيق شفافية كاملة.



نشكرك لوقتك

تواصل معنا



+966593371218



+966581919106



<https://delvapro.com>



Sales@delvapro.com

